



Wir sind ein international tätiges Unternehmen mit Sitz in Wesel für trend- und marktorientierte Einrichtungs- und Bauprojekte in den Bereichen Retail, Leisure und Hospitality.

Wir expandieren weiter und suchen aus diesem Grund für unser Team zum nächstmöglichen Eintrittstermin eine(n) erfahrene(n):

Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager (m/w) für den Ladenbau

Ihre Aufgaben:

- Neukundenakquise und Ausbau vorhandener Kundenbeziehungen
- Erarbeitung neuer Geschäftsfelder
- Die Betreuung und Weiterentwicklung der bestehenden Key Accounts als Schnittstelle des Kunden zum Unternehmen
- Sie unterstützen bei der Klärung von Angebotsdetails und bei der Angebotserstellung in Zusammenarbeit mit den beteiligten Projekt-Teams
- Weiterhin helfen Sie bei der Führung von Vergabe- bzw. Vertragsverhandlungen in Abstimmung mit der Geschäftsleitung

Unsere Anforderungen:

- Sie haben eine abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung und besitzen ein gutes technisches Verständnis
- Sie sind verhandlungssicher in Deutsch und Englisch
- Ausgeprägter Kommunikations- und Begeisterungsfähigkeit, Verantwortungsbewusstsein, und eine hohe Reisebereitschaft
- Sie haben Erfahrungen im Laden- und Messebau oder angrenzende Tätigkeiten
- Erste Vertriebsenerfahrungen im Außendienst sind wünschenswert
- Eine hohe Eigenmotivation sowie ein aufgeschlossenes, sympathisches Auftreten und eine ausgeprägte Ergebnisorientierung runden Ihr Profil ab

Wir bieten Ihnen:

- wettbewerbsfähiges Gehalt mit Benefits
- eine kompetente, umfangreiche Betreuung
- ein dynamisches junges Team
- eine angenehme Arbeitsatmosphäre
- spannenden Aufgaben im Team
- flache Hierarchien

Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte per E-Mail z. Hd. Herr Manuel Pennekamp an folgende E-Mail-Adresse: m.pennekamp@decoleisure.com (als PDF) oder per Post an die angegebene Adresse:

Deco Leisure GmbH, Am Schornacker 31, 46485 Wesel, Germany



...find more on [facebook](#) / [instagram](#) / [linked in](#) / [xing](#) #decoleisure